



## IVA PER CASSA: novità e modalità

Dopo aver atteso il via libera della commissione europea è entrato in vigore il **28 aprile 2009** il **Decreto Legge 185 del 29/11/2008** che estende la possibilità di versare l'iva sulle fatture emesse verso aziende e professionisti **al momento dell'incasso delle stesse**.

Infatti tale possibilità esisteva già, ma solo per le operazioni verso enti pubblici, a.s.l., camere di commercio etc.

La possibilità di emettere le fatture con la cosiddetta **IVA AD ESIGIBILITA' DIFFERITA** è riservata alle sole aziende che hanno realizzato nell'anno solare precedente o, in caso di inizio di attività prevedono di realizzare nell'anno in corso, un volume d'affari **NON SUPERIORE A 200MILA EURO.**

Rimangono escluse da questa possibilità le operazioni verso soggetti che operano in regime di reverse charge o in uno dei regimi speciali iva (agenzie viaggio e turismo, agriturismi, venditori di beni usati, etc.) e in generale chi opera verso consumatori finali.

### *In pratica?*

Intanto si tratta di una facoltà e non di un obbligo e coloro che sono nella possibilità di farlo potranno scegliere per ogni singola operazione se emettere fattura ad esigibilità differita con l'accorgimento assolutamente importante d'indicare sul documento la dicitura **"OPERAZIONE CON IVA AD ESIGIBILITA' DIFFERITA EX ART. 7 DL 185/08"**.

E' ovvio che potrà tornare comodo emettere fattura ad esigibilità differita verso i clienti che tipicamente pagano a "babbo morto" ovvero a 150/180 giorni, ma occorre tenere conto che il cliente in questione non potrà a sua volta detrarsi l'iva se non 150/180 gg. dopo...

Nel momento in cui il cliente salderà in tutto o in parte la fattura, l'iva relativa diventerà "Iva a debito" del mese o trimestre in cui è stata incassata e, nel caso di incasso parziale, in proporzione al valore incassato.

Se si immagina di effettuare una fornitura di 12.000 euro con pagamento 60-90-120gg tale fattura verrà annotata in contabilità per ben 4 volte.

- 1) emissione fattura ad esigibilità differita
- 2) incasso prima rata e storno di 666,66 per iva diventata esigibile
- 3) incasso seconda rata e storno di 666,66 per iva diventata esigibile.
- 4) incasso terza rata e storno di 666,67 per iva diventata esigibile.

### *L'iva si versa a "babbo morto"?*

Ovviamente no. L'Erario aspetta solo un anno: trascorso un anno dalla **"data di effettuazione dell'operazione"** (=data consegna per le merci e data fattura per le prestazioni di servizio o per gli acconti fatturati prima della fornitura) l'iva va comunque versata anche se non si è incassato il corrispettivo.

L'unica eccezione si verifica quando il cliente è stato sottoposto a procedure concorsuali o esecutive (fallimento, liquidazione, concordato preventivo, etc.)

### *Come si detrae?*

Chi riceve una fattura **ad esigibilità differita** si dovrà comportare specularmente nello stesso modo e dunque potrà detrarre l'iva solo quando ne pagherà il corrispettivo al proprio fornitore. Decorso un anno dalla data di effettuazione dell'operazione potrà comunque portarsi l'iva in detrazione senza aver estinto il proprio debito (salvo che non sia intercorsa per il fornitore una procedura concorsuale).

### *Situazione attuale:*

Ci sono ancora alcuni punti della normativa da chiarire ma nell'attesa stiamo lavorando alla predisposizione delle procedure software per rendere operativa la parte contabile.

Coloro che hanno la contabilità presso il commercialista possono procedere con l'apporre la dicitura sulle fatture che intendono emettere ad esigibilità differita.

Occorre però che si tenga sotto controllo l'andamento del volume d'affari.

**Info presso il nostro Ufficio Commerciale al n. 0121 79.44.19.**



## COME COMBATTERE LA CRISI CON INTERNET.

"C'E' CRISI" questa è una delle frasi che ormai quasi quotidianamente sentiamo pronunciare da clienti e fornitori quando si parla della mancanza di lavoro e quando non si riesce ad incassare nei tempi stabiliti.

**Questo è il momento di COMBATTERE la crisi, utilizzando un canale ancora poco sfruttato dalle piccole e medie aziende: INTERNET.**

INTERNET è il modo più semplice e più veloce per raggiungere una quantità di potenziali clienti molto elevata e per comunicare su tutto il web che la Vs. azienda esiste.

Date valore alla Vs. azienda grazie ad uno strumento sempre più efficace per AUMENTARE IL VOSTRO BUSINESS, promuovendo i Vs. prodotti e i Vs. servizi sul web.

Internet ha un costo ridicolo rispetto ai "canali consueti" come pubblicità su giornali, quotidiani, depliant o su pagine gialle e consente di "farsi" pubblicità anche in momenti di crisi economica.

Il più importante biglietto da visita per un'azienda anche piccolissima è il sito Internet aziendale che se strutturato in maniera accattivante e funzionale può far apparire una piccola azienda familiare come una GRANDE realtà e quindi avvicinare potenziali clienti a richiedere informazioni, preventivi e offerte.

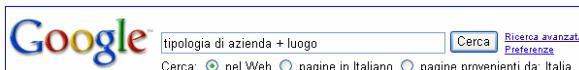
Un sito Internet standard, composto da immagini in movimento e dalle 4/5 pagine istituzionali:

- HOME PAGE
- AZIENDA
- PRODOTTI/SERVIZI
- DOVE SIAMO
- CONTATTI

puo' essere realizzato con pochissimo impegno economico.

Se poi ci si rivolge a professionisti, oltre alla parte estetica, verrà curata anche la parte relativa al posizionamento all'interno dei motori di ricerca.

Per esempio: si vuole cercare un'azienda specializzata nella commercializzazione di materiali per l'edilizia in provincia di Torino occorrerà andare su un motore di ricerca, per es. Google e indicare la tipologia dell'azienda e il luogo di ubicazione...



ma solo i siti di alcune aziende compariranno in prima pagina o tra le prime pagine.

Infatti per aumentare la visibilità di un sito sui principali motori di ricerca è fondamentale affidare la sua realizzazione ad uno specialista che studierà il Vs. sito, ne analizzerà i contenuti ed elaborerà gli interventi (che NON modificheranno l'aspetto estetico del sito) di ottimizzazione per fare in modo che quelle pagine siano correttamente indicizzate.



**Richiedete l'offerta dettagliata del sito Internet standard a soli Euro 699,00 + Iva**

**oppure una visita gratuita di un ns. consulente al ns. Ufficio Commerciale al n. 0121 79.44.19.**

**Vi informiamo che LUNEDI 1 GIUGNO I nostri uffici rimarranno CHIUSI**

